

## **Uber fechar parceria exclusiva para ajudar motoristas a comprarem um carro**



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

A partir de agora, os motoristas da Uber têm uma nova forma de adquirir seu carro dos sonhos. A Bamaq Consórcio e o aplicativo se uniram em uma parceria exclusiva para apoiar os motoristas parceiros na compra ou troca de veículos por meio de um consórcio especialmente desenvolvido para suas necessidades.

A iniciativa vai permitir que os motoristas tenham um planejamento financeiro mais estruturado, evitando as altas taxas de juros comuns em financiamentos. Além disso, eles poderão desfrutar de benefícios exclusivos ao longo de sua jornada no consórcio.

O consórcio oferece créditos que variam de R\$ 30 mil a R\$ 100 mil, com taxa de administração de 9%, considerada uma das melhores do país, segundo a empresa.

Veja como contratar o consórcio para motoristas da Uber

Todo o processo de contratação é realizado de forma

digital pelo site da empresa, com orientações em vídeo e materiais que auxiliam o motorista a entender melhor o produto e escolher a opção que mais atenda às suas expectativas.

Uma das vantagens é o parcelamento reduzido pela metade até o momento da contemplação, além da possibilidade de utilizar o valor do veículo que já possuem como lance.

O CFO e Head da Divisão de Serviços Financeiros do Grupo Bamaq, Pindaro Luiz, enfatiza que a parceria visa realmente ajudar os motoristas da plataforma, proporcionando a compra ou troca do carro próprio com as melhores condições do mercado. 'Esse produto foi desenvolvido depois de meses de estudos com os times técnicos das duas empresas que trabalharam com foco na experiência, satisfação e retenção deste importante motorista na plataforma da Uber', ressalta.

Além dos benefícios do produto em si, a parceria também inclui um Clube de Vantagens, com benefícios progressivos de acordo com a categoria do motorista no aplicativo Uber.

Isso inclui cashback que pode ser usado para despesas de abastecimento ou manutenção do veículo, carência de três meses nos pagamentos após a contemplação por lance e a possibilidade de adiar o pagamento de parcelas em dois meses alternados por ano, para facilitar o enfrentamento de períodos com despesas elevadas.

No ano passado, o mercado de consórcios atingiu um recorde de novas adesões, com 3,93 milhões de cotas vendidas, representando um crescimento de 13,6% em relação ao ano anterior.

Além disso, o número de participantes ativos alcançou um patamar inédito em 2022, com 9,41 milhões de pessoas registradas, um aumento de 12,5% em

comparação ao final de 2021, de acordo com dados da **ABAC** (Associação Brasileira das Administradoras de Consórcio).

**Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC**