

## **Veja como planejar a troca do seu carro sem recorrer ao financiamento**



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Autor: Robson Quirino

O desejo de trocar de carro faz parte da lista de desejos de muitos brasileiros.

No entanto, muitos brasileiros não querem recorrer ao financiamento, já que pode ser uma opção onerosa, que compromete sua renda e ainda há cobranças de juros e outras taxas.

Nesse sentido, trocar de carro sem depender de um financiamento exige planejamento e organização.

Nós do Garagem360 pedimos a ajuda do Âncora Consórcios para criar este pequeno guia que vai te auxiliar em cada etapa do processo, desde a avaliação do seu carro atual até a compra do novo veículo.

Como trocar de carro sem recorrer ao financiamento?

Vamos aos pontos-chave:

Avalie seu carro atual

Você vai vender o seu carro atual para comprar um novo? Se sim, a venda dele servirá de base para a troca por outro modelo.

Caso este seja o seu caso, o primeiro passo é avaliar o preço do seu carro atualmente e fazer uma previsão de quanto ele pode custar quando conseguir juntar o dinheiro necessário para a compra de um novo.

Utilize ferramentas online de avaliação, consulte tabelas Fipe para as diferentes versões e considere os opcionais, quilometragem, estado de conservação e histórico de manutenção.

Veja essas dicas para vender seu carro e fazer um bom negócio.

Faça o planejamento financeiro

O passo seguinte é escolher um ou mais modelos que deseja e fazer a mesma coisa do item anterior: pesquisar seu valor de mercado.

Isso vai te ajudar a:

Definir um prazo realista para juntar o valor necessário para a compra.

Fazer um orçamento detalhado do investimento/ custo como as despesas da compra (IPVA, seguro, transferência).

Fazer uma prospecção de quanto vai precisar economizar para chegar até esse objetivo.

Uma dica é utilizar ferramentas de controle financeiro para acompanhar seus gastos e economias.

Defina como vai captar os recursos necessários para a compra

Entre as opções de captação de recursos estão:

Venda de outros bens (imóveis, ações, outros veículos).

Empréstimos de familiares ou amigos (com contrato formal e juros pré-definidos).

Investimento como Tesouro Direto, CDB (Certificado de Depósito Bancário), Criptomoedas, Poupança, entre outros.

Negociação e compra

Compra à vista

A compra a vista dá margem para negociações. Portanto, tenha em mente o valor máximo que você pode pagar e busque negociar com base na avaliação do seu carro atual.

Além disso, faça simulações em diferentes lojas e revendedoras para encontrar a melhor oferta.

Caso a compra seja de um seminovo ou usado, fuja dos valores bem abaixo do mercado, pois o veículo pode ter algum problema oculto.

É importante inspecionar o veículo cuidadosamente, fazer um test drive e solicitar o histórico de manutenção. Também exija laudo cautelar para verificar se o carro não possui problemas estruturais ou financeiros.

Considere o consórcio

O consórcio tem sido uma boa alternativa, principalmente para quem já tem um veículo e pode esperar um pouco até sua contemplação.

A modalidade tem crescido bastante devido a facilidade e os custos menores que os do financiamento. De acordo com a **ABAC** (Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios), em 2023 foram vendidas 1,7 milhão de cotas do consórcio de automóveis.

A própria Âncora oferece condições e valores bem

atraentes, começando com parcelas a partir de R\$ 420,36, o que ajuda muitas pessoas a programarem a compra ou troca de um novo carro sem se endividar.

Mas cuidado. Há uma série de regras para quem opta pelo consórcio, portanto leia bem o contrato, tire todas suas dúvidas com o representante da empresa e só depois decida se é uma boa opção.

**Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC**